

## Workshop Overtuigen en Beïnvloeden in Adviesgesprekken

We beïnvloeden de hele dag. En tegelijkertijd worden we de hele dag door factoren beïnvloed. Neem als voorbeeld de gesprekken met collega's. Heb je na een gesprek weleens het gevoel dat je niet het gewenste effect hebt bereikt? Dit gevoel heeft te maken met het uitoefenen van invloed en het inzetten van overtuigingskracht.

Maar hoe werkt overtuigen en beïnvloeden? En wat heb je ervoor nodig om je invloed bewust te vergroten? Tijdens de workshop overtuigen en beïnvloeden, maak je kennis met verschillende beïnvloedingsstijlen. Je leert hoe je gebruik maakt van je overtuigingskracht en je onderzoekt jouw eigen stijl van beïnvloeden. Door jouw stijl bewust toe te passen geef je richting aan een gesprek en vergroot je je invloed.

Alles draait om het effect van jouw gesprekken en hoe je je eigen beïnvloedingsstijl kunt aanwenden. Tijdens de workshop ontvang je handige checklists en tips, die je direct kan toepassen in de praktijk.

### Onderwerpen:

- Korte introductie en uitleg programma
- Wat is overtuigingskracht?
- Beïnvloedingsstijlen en Beïnvloedingsmodel
- Hoe pas ik beïnvloeding toe in mijn adviesgesprek?
- Voorbeelden van leiders en hun stijl
- Aandachtspunten in het gesprek/ wat pas ik toe en hoe pak ik dat aan.
- Oefenen met de gesprekken/ plenair/ met behulp van een acteur